

Без постоянного взаимодействия и развития деловых отношений невозможно добиться успеха в продвижении бизнеса. Чтобы занять лидирующее положение на рынке необходимо получить оптимальное соотношение интенсивности и результативности деятельности фирмы, что обеспечивается активным взаимодействием с деловыми партнерами. При этом заключаемая между сторонами сделка должна полностью соответствовать законодательству государства и не содержать в себе неоднозначных положений.

Если вы сами не обладаете достаточным количеством знаний в области юриспруденции, то в таком случае обязательным станет привлечение к оформлению документов юриста или адвоката.

Его деятельность начинается уже задолго до заключения самой сделки, а именно с изучения репутации предпринимателя или компании, претендующих на взаимное сотрудничество. Каждый пункт заключаемого партнерского соглашения обязательно должен быть составлен в соответствии с действующим законодательством, которое имеет свойство периодически дополняться или изменяться. С этой целью каждый договор гражданско-правового характера необходимо подвергать юридической экспертизе, проводимой только компетентными юристами. Предметом такого правового исследования являются права и обязанности сторон, участвующих в данной сделке. Наиболее щепетильными и поэтому требующими особого рассмотрения являются вопросы, связанные с условиями признания надлежащего исполнения взаимных обязательств, наступления форс-мажорных обстоятельств, выплатой неустоек, штрафов или пени вследствие упущенной выгоды или причинения убытков по причине недобросовестного поведения одной из сторон заключаемой сделки.

Еще одним существенным этапом юридического сопровождения сделки является определение условий, при отсутствии которых заключенное соглашение может быть признано недействительным или ничтожным. В противном случае достигнутые договоренности могут быть сорваны, что повлечет за собой назначение штрафных

санкций и покрытие убытков. Данные обстоятельства, естественно, нанесут вред деловой репутации и обеспечат финансовый провал.

Перед заключением партнерского соглашения важно провести серьезную и кропотливую работу, которая состоит из многочисленных переговоров и обсуждения всевозможных деталей, проверки утверждаемых фактов, показателей и финансовых расчетов. Именно поэтому для успешного оформления сделки без постоянного консультирования с компетентным юристом не обойтись. Роль юриста также заключается в правовом исследовании материалов будущего договора на предмет выявления потенциальных рисков и других обстоятельств, могущих создать угрозу благополучной реализации достигнутых договоренностей.

Также задачей юриста является обязательная разработка продуктивных контрмер по предупреждению и противодействию возможным мошенническим намерениям потенциального партнера на всех этапах сотрудничества с ним.

К таким мерам относятся:

– обязательная проверка документации будущего бизнес-партнера с целью выявления его негативного опыта или участия в скандальных сделках;

– инструктирование бизнесмена по поводу всех известных в юридической практике приемов и уловок мошенников, пытающихся выдать свои намерения за добропорядочные;

– личное присутствие на всех деловых переговорах.

Юрист, проводящий экспертизу проекта договора, несет полную личную ответственность, в связи с чем его участие необходимо на всех этапах заключаемого соглашения. Юрист должен обладать достаточной квалификацией и всеми необходимыми профессиональными знаниями в области всех тонкостей законодательства, а также подзаконных нормативно-правовых актов, которые могут повлиять на исход сделки.