

В один прекрасный день вы вдруг понимаете, что больше не хотите работать на «чужого дядю», а хотите на себя. Но как же начать собственное дело? Что вообще необходимо делать, чтобы бизнес рос и процветал? Такие вопросы возникают у всех, кто решил начать свой бизнес. Итак, обо всем по порядку. Итак, как говорить, «лиха беда – начало». Бизнес запущен. Теперь необходимо для начала удержать его на плаву. А чтобы не ошибиться, не плохо было бы воспользоваться следующими советами:

- поставьте трудные цели перед собой: только так у вас будет стимул работать. То, что легко делается и дается, никому не нужно и не интересно;

- используйте рабочее время только для работы: иначе не стоит тратить на то, что сторонними силами будет произведено гораздо дешевле;

- не отрывайте своих рабочих на второстепенные работы: согласитесь, если, к примеру, менеджер будет носить кофе или протирать пыль со стола, вместо принятия решений и их внедрения, вы получите довольно – таки дорогую уборщицу;

- **заказывайте товары**, необходимые для дела, с доставкой: так вы гораздо более сэкономите, нежели будете отвлекать своих рабочих и транспорт, поскольку они оторваны от основной деятельности;

- не приобретайте транспорт за счет предприятия: расходы на содержание автотранспорта, его постановка на учет, техосмотры могут влететь в копеечку. Тем более, если на нем будет ездить наемный водитель, и совершит ДТП. Гораздо выгоднее арендовать транспортное средство, а оборотные активы направлять в дело;

- не берите ответственность за заведомо ущербные дела: помните, что ваш бизнес должен приносить вам прибыль, а не вы работать для того, чтобы покрывать убытки;

- помните, что клиент превыше всего: научите и приучите персонал к вежливости и терпению при работе с клиентами. Помните, что «сарафанное радио» было, есть и будет. А негативная информация может сгубить ваше дело «на корню»;

- объединяйтесь с другими предпринимателями в союзы: так вам будет легче лоббировать свои интересы в администрации вашего населенного пункта;

- ведите финансовый учет: помните, что деньги счет любят. Не можете сами вести его,

нанимайте специалистов

со стороны (сегодня такая услуга называется аутосерсинг);

- **расширяйте бизнес**: через какой – то промежуток времени, обычно год – два, когда у вас уже будет опыт и работа налажена, возникнет такая необходимость. Топтание на одном месте приведет либо к спаду вашего дела, либо к его закрытию. Если ваша сфера деятельности не дает вам идти вширь, тогда осваивайте новые направления;

- не тратьте первую прибыль на свои личные расходы: в начале бизнеса целесообразней инвестировать в развитие. Не поддавайтесь ложной уверенности в стабильности. Рынок завтра может измениться, и вам понадобятся эти деньги;

- отслеживайте ситуацию на рынке: вы должны идти в ногу с изменениями на рынке. Если спрос растет, а ваши доходы на прежнем уровне, стоит задуматься, где вы остановились в развитии. Плюс ко всему, умейте договариваться со своими конкурентами. Лучше все делать сообща.

Конечно, это не весь перечень советов, а лишь их основная часть. Не стесняйтесь поинтересоваться у других предпринимателей, как они начинали свое дело, с какими проблемами сталкивались и как решали их. Лишняя информация никогда не помешает.

Помните, раз вы начали свое дело, то очень и очень важно, чтобы оно вам приносило удовольствие. Иначе, вы быстро потеряете к нему интерес. Оно вряд ли будет приносить прибыль, поскольку нет желания вкладывать, что называется, всю душу. Обязательно, прежде чем начать дело, изучите его, соберите информацию. Тогда вам проще будет ориентироваться в вопросах «**что**», «**как**», «**когда**» и т.д. И никогда не нанимайте к себе на работу своих друзей или родственников! Знайте, что это, как правило, чревато двумя возможными сценариями: конец либо дружбе, либо бизнесу. Третий вариант очень редок.

И еще, удача любит рискованных людей. Поэтому, не пытайтесь во всем искать определенности, действуйте по обстоятельствам. Со временем вы научитесь интуитивно реагировать на изменяющиеся условия рынка. Верьте в себя и свое дело! Процветания вам и удачи!