



Задача экономической деятельности любой организации заключается в стремлении удовлетворить материальные потребности. Потребности общества, как ранее отмечалось, безграничны, а ресурсы ограничены. В каждый конкретный период производство не в состоянии удовлетворить все материальные потребности общества. Поэтому очень важно добиться наиболее эффективного использования имеющихся в нашем распоряжении ресурсов. В рыночной экономике эффективность производства является ключевой категорией, которая связана с достижением цели развития как каждой организации в отдельности, так и общества в целом. В наиболее общем виде экономическая эффективность производственной и финансовой деятельности представляет собой соотношение двух величин - результатов деятельности и производственных затрат. Для измерения соотношения результатов и затрат используются общепринятые категории и понятия: экономия, экономический эффект и экономическая эффективность.

Экономия - показатель, характеризующий снижение затрат какого-либо ресурса в процессе производства продукции. Понятие «экономия», как правило, относится к одному виду ресурса с указанием периода времени, в течение которого наблюдается снижение затрат. Экономия определяется как разность двух альтернативных вариантов расходования ресурсов, либо расход ресурса, запланированный и фактический, либо расход ресурса в настоящем периоде по сравнению с прошлым периодом. Она измеряется в натуральном и стоимостном выражении. Кроме того, возможно определять месячную, квартальную и годовую экономию.

**Годовая экономия** (квартальная, месячная) какого-либо ресурса - уменьшение расхода этого вида ресурса в расчете на годовой (квартальный, месячный) объем производства продукции. В соответствии с Директивой Президента Республики Беларусь № 3 «Экономия и бережливость - главные факторы экономической безопасности государства» отмечается, что в республике, оставшейся после распада Советского Союза без источников энергетических и сырьевых ресурсов, проведена большая работа по внедрению энерго- и ресурсосберегающих технологий. В результате в 1997-2006

годах прирост валового внутреннего продукта обеспечен практически без увеличения потребления топливно-энергетических ресурсов. Это было достигнуто за счет экономии ресурсов. Экономический эффект - это понятие, характеризующее рациональное использование нескольких видов ресурсов, их суммарную экономию. В производственных условиях может обеспечиваться экономия одного вида и перерасход другого вида ресурса. Поэтому понятие экономического эффекта учитывает экономию одних видов и перерасход других видов ресурсов и характеризует суммарный результат. К тому же эффект выражается только в стоимостных показателях. Он также рассчитывается за месяц, квартал и год. Экономическая эффективность производственной деятельности характеризуется соотношением количества произведенного полезного результата и количества использованных экономических ресурсов. Увеличение количества результата, полученного от данного объема затраченных ресурсов, означает повышение эффективности. Уменьшение объема полезных результатов от использования данного количества ресурсов указывает на снижение экономической эффективности. Повышение экономической эффективности заключается в увеличении полезных результатов на единицу затраченных ресурсов. Кроме экономической эффективности рассматривается социальная и другие виды.

### **Социальная эффективность**

может выражаться в таких показателях, как степень удовлетворенности работников организации результатами труда, условиями и безопасностью труда, утомляемости и т.п. Показатели, используемые при оценке экономической эффективности деятельности организации. Экономическая эффективность, как выше отмечалось, означает результативность производственной деятельности, соотношение между результатами и затратами ресурсов. Показатели экономической эффективности дают представление о том, ценой каких затрат и ресурсов достигается экономический результат. Результат и затраты (ресурсы) выслушают в различных формах. Под результатом в экономике понимается итог использования или применения ресурсов. Результат может быть выражен следующими показателями: выручка от увеличения объема производства, прибыль, валовая прибыль, экономия от снижения себестоимости. В процессе производства используются различные ресурсы. Потребленная часть ресурсов принимает форму затрат. Затраты - это стоимость ресурсов, потребленных в процессе производственно-хозяйственной деятельности. Затраты различаются по своей экономической природе и подразделяются на следующие виды: материальные затраты, затраты живого труда и капитала. Все затраты делятся на текущие и единовременные. Текущие представляют собой постоянные в течение года трудовые и материальные затраты, необходимые для производства продукции. Единовременные затраты - это авансированный капитал на создание и расширение основных средств, приобретение и увеличение оборотных средств. Текущие затраты приносят эффект в течение года, а единовременные - через более длительный период, т.е. после ввода в эксплуатацию основных средств. В условиях перехода к рыночной экономике изменяются критерии эффективности производства. Поскольку результатом

### **производственно-хозяйственной деятельности**

является прибыль, то она должна служить основой при расчете экономической эффективности. Для расчета экономической эффективности работы субъектов хозяйствования могут использоваться различные виды прибыли. Это зависит от цели ее расчета и категории заинтересованных лиц. Так, для оценки доходности

### капитала (основного и оборотного)

используется общая сумма прибыли от всех видов деятельности (основной, операционной и внереализационной), а для определения рентабельности собственного капитала - чистая прибыль. Для оценки безубыточности объема продаж организация должна использовать валовую прибыль, а для определения прибыльности текущих затрат отдельных видов продукции - прибыль от реализации продукции (работ, услуг). Следует учитывать и неодинаковую ценность того или иного показателя прибыли для разных категорий заинтересованных лиц (собственников организации, инвесторов, кредиторов, государства). Для собственников организации важен конечный финансовый результат, который они могут изыскать в виде дивидендов или реинвестировать с целью расширения масштабов деятельности и укрепления своих рыночных позиций. Инвесторов и кредиторов интересует общая сумма прибыли до уплаты налогов, так как из нее они получают свою часть за ссудный капитал. Государство интересует прибыль после уплаты процентов за кредит до вычета налогов. Но оценить эффективность деятельности организации нельзя на основании

### прибыли (различных ее видов)

. Эти показатели характеризуют абсолютный результат работы.