



Доход как экономическая категория характеризует поступления в организацию денежных средств от всех видов деятельности (продажи продукции, реализации имущества, управление капиталом и от внереализационных операций). Основная часть дохода - это выручка от реализации продукции, работ и услуг. К доходам также относятся доходы от управления капиталом: дивиденды, арендный и лизинговый доход. Если организация передает в качестве вклада в уставный фонд другого субъекта хозяйствования часть своих активов, то получает доход в виде дивидендов. Если имущество организации передано в [аренду или лизинг](#), то доходом является арендный или лизинговый платеж.

Если организация имеет патент и сдает его во временное пользование другой организации, то получает также доход. Если временно свободные денежные средства положены на депозитный счет в банке, то доходом являются поступления по краткосрочным финансовым вложениям. К **понятию дохода** относится также выручка от реализации имущества. Но особенность средств, полученных от продажи основного и оборотного капитала, состоит в том, что это источник финансирования их простого воспроизводства. Полученные деньги должны быть использованы по прямому назначению. То же самое относится к продаже патента как процедуре реализации составной части нематериальных активов.

Доход организация может получать и от внереализационных мероприятий, таких, как взимание штрафов или возмещение ущерба. Таким образом, доход как экономическая категория позволяет выделить следующие его виды: доход как выручка от реализации продукции, работ, услуг; доход от управления капиталом; доход от реализации имущества; доход от внереализационных операций.

Каждый показатель дохода можно рассматривать как валовой или чистый доход. Валовой доход - это сумма полученных средств в организации за проданную продукцию, оказанные услуги, выполненную работу, за пользование активами. В валовом доходе есть использованный прошлый труд, который нуждается в возмещении. Это стоимость сырья, материалов, покупных изделий, амортизационных отчислений с основных средств и [нематериальных активов](#). Валовой доход за вычетом стоимости оплаченного прошлого труда представляет собой чистый доход. Чистый доход - это вновь созданная стоимость, которая состоит из: средств, направляемых на оплату живого труда; прибыли.

В зарубежной практике в фирмах рассчитывается предельный доход. Предельный доход позволяет оценить возможность окупаемости каждой дополнительной **единицы выпускаемой продукции**

, а в сочетании с показателем предельных издержек служит стоимостным ориентиром возможностей расширения производства. Каждая дополнительно проданная единица продукции добавляет к валовому доходу постоянную величину, равную цене изделия.

Такое положение характерно для тех условий, когда цена продукции не изменяется. Если же цена меняется, то и предельный доход не является постоянной величиной. Когда предельные затраты приближаются к предельному доходу, объем производства является оптимальным.

Таким образом, валовой доход предприятия зависит от уровня цены и объема продаж. Увеличивается объем продаж и возрастает валовой доход. Изменение цены изделия также приводит к изменению валового дохода. Его увеличение или снижение зависит от ценовой эластичности спроса. При эластичном спросе снижение цены приводит к росту валового дохода, при неэластичном - к его уменьшению.

В экономической литературе нашей страны рассматривали прибыль как часть стоимости прибавочного продукта, созданного в отраслях материального производства. В странах с рыночной экономикой чаще всего прибыль рассматривают с функциональной точки зрения и с позиции происхождения.

Основоположники функционального подхода определяют прибыль как «**безусловный**» доход от факторов производства; как вознаграждение за предпринимательскую деятельность, усовершенствования и технические нововведения, за умение рисковать в условиях неопределенности; как монополистический подход, связанный со слабой конкуренцией.

Сторонники немецкой экономической теории рассматривают прибыль с позиции ее происхождения, как награду за успешную предпринимательскую инициативу или прибыль неожиданную, полученную при благоприятной рыночной ситуации.

Следует отметить, что различные теории не противоречат друг другу. **Прибыль** возникает из разных позиций, занимаемых организацией на рынке, и конкурентного превосходства одной организации над другой.

Прибыль как экономическая категория свидетельствует о конечном результате деятельности субъекта хозяйствования и превышение доходов организации над ее затратами.

Различают следующие функции прибыли:

Результативная - фактически полученная прибыль оценивает эффективность деятельности организации.

Финансирующая - часть прибыли является источником самофинансирования деятельности организации.

Инвестиционная - ожидаемая прибыль является основой принятия инвестиционных решений.

Стимулирующая - часть прибыли может быть использована в качестве источника материального поощрения работников организации и выплат собственникам капитала дивидендов.

При переходе к рыночным отношениям существенно изменяются условия деятельности организации. Обладая свободой хозяйственной и предпринимательской деятельности, организация несет экономическую ответственность за ее результаты. Независимо от формы собственности организации работают в условиях самокупаемости и самофинансирования, при которых изменилась роль прибыли. Она стала основным обобщающим показателем производственно-коммерческой деятельности организации и ее развития. Это обусловлено следующими обстоятельствами: изменились взаимоотношения организации с бюджетом, которые строятся на основе единой [системы налогообложения](#)

; организации самостоятельно определяют направления использования прибыли, остающейся в их распоряжении; прибыль стала одним из основных источников инвестиций в основные средства наряду с амортизационными отчислениями; она является одним из источников удовлетворения материальных интересов членов трудового коллектива.

Особенностью прибыли в условиях рынка является не накопление ее в денежной форме, а расходование на инвестиции и инновации. Возвращаясь через, них, она обеспечивает тем самым экономический рост организации и повышение ее конкурентоспособности.

Следовательно, прибыль - это итог успешной работы организации, создающий определенные гарантии дальнейшего ее развития. К тому же - это один из основных источников государственного бюджета, так как прибыль распределяется между государством и организацией. В госбюджет она отчисляется в виде налогов.